

Metinvest Digital: як українська IT-компанія трансформує промисловість у часи війни

Як IT-компанія Metinvest Digital стала конкурентною перевагою для Групи Метінвест і допомагає бізнесу працювати в умовах війни, розповів директор з інформаційних технологій та член правління Метінвесту Сергій Детюк під час 2U Tech Forum, що пройшов 10 квітня в Києві.



2U Tech Forum став майданчиком для обговорення цифрових рішень для бізнесу, а також дискусії про регуляцію штучного інтелекту (ШІ) та можливостей його застосування. Подія збрала лідерів ринку в IT, фінансах, агросекторі, логістиці, ритейлі та інших галузях економіки. Організатори форуму — Diiia.City Union та UNIT.City.

Сергій Детюк взяв участь у панелі «Диджитал-революція в українському бізнесі: шоукейс компаній». До обговорення долучилися керівники Credit Agricole Bank, Kyivstar.Tech, Fozzy Venture Studio, CIO OKKO GROUP та ASBC Ukraine | iSpace. Учасники зійшлися на думці, що технології та інновації — це вже не додаткова перевага, а базова умова конкурентоспроможності сучасної компанії.

СІО Метінвесту розповів про ідею створення та розвиток Metinvest Digital, що мала за мету побудувати в Групі Метінвест справжню технологічну платформу для впровадження, тиражування та підтримки цифрових рішень. Сьогодні це окрема IT-компанія, яка є єдиним IT-провайдером та цифровим партнером для понад 30 підприємств Метінвесту в усьому світі, зокрема в Україні, Італії, Великій Британії, Польщі, Болгарії та США. У компанії працює понад 770 спеціалістів у сферах IT, аналітики, безпеки та автоматизації. Metinvest Digital розробляє, впроваджує і підтримує комплексні IT-рішення з побудови технологічної інфраструктури, розвитку інформаційних систем, стратегічного аутсорсингу, міграції даних, системної інтеграції, кібербезпеки й захисту інформації.

За словами Сергія Детюка, компанія пройшла довгий шлях побудови своїх продуктів та IT-сервісів, рухаючись від гіпотез і MVP до масштабних рішень та впровадження. Зараз Metinvest Digital входить до першої п'ятірки сервісних IT-компаній України. Компанія має власний R&D-напрямок, розвиває сфери Data Science, Computer Vision, Industrial IoT, ML/AI, а також співпрацює з SAP, Microsoft та іншими великими вендорами.



За понад п'ять років роботи експерти Metinvest Digital розробили багато сучасних рішень. Зокрема, на виробничих підприємствах Метінвесту впроваджено системи Computer Vision, які аналізують небезпечні робочі зони, виявляють порушення техніки безпеки й навіть фіксують спроби куріння в заборонених зонах. А індустріальні дрони, що працюють в умовах теперішніх обмежень, моніторять запаси сировини.

Серед знакових проєктів компанії Сергій Детюк відзначив систему Machine Learning для контролю рівня кремнію в чавуні на доменних печах «Азовсталі». Рішення, впроваджене ще до початку повномасштабної війни, допомогло Метінвесту заощаджувати понад \$1 млн на рік.

R&D-центр Metinvest Digital працює над автоматизацією, аналітикою та візуалізацією процесів, а також тестує інтеграцію LLM та AI в управління виробництвом.

Спеціалісти Metinvest Digital вже кілька років розробляють рішення у сфері RPA (Robotic Process Automation), які дають змогу автоматизувати повторювані та рутинні операції за допомогою програмних роботів. Ці роботи імітують дії людини, взаємодіючи з цифровими системами та застосунками — ERP, CRM, базами даних і вебдодатками — без потреби змінювати наявну інфраструктуру.

До масштабних проєктів IT-компанії належить і одна з наймасштабніших цифрових трансформацій на базі SAP-рішень у Східній Європі. Metinvest Digital автоматизував бізнес-процеси Метінвесту практично за всіма напрямками діяльності, впровадив і ефективно підтримує десятки заводів і тисячі користувачів. Партнерський статус від компанії SAP надає Metinvest Digital змогу підвищувати якість та ефективність впровадження IT-рішень на базі продуктів SAP як для Метінвесту, так і зовнішніх клієнтів.

Загалом компанія об'єднує близько 100 сервісів, десятки проєктів у активній фазі, власну технологічну інфраструктуру, а також забезпечує роботу великої промислової групи під час війни. Серед зовнішніх клієнтів компанії — «Укртелеком», ПУМБ, «Медичні закупівлі України».

«Наш основний фокус — це, звісно, внутрішній клієнт і трансформація підприємств Групи Метінвест. Але ми готові масштабувати свій досвід і рішення на інших українських і європейських замовників. І вже декілька років навіть робимо це й добре розуміємо, що на ринку на наші рішення є попит», — зазначив Сергій Детюк.